



Det ligger pengar i pallarna

Pallarna var länge ett problem inom byggsektorn. Både handeln och byggarna klagade på höga kostnader och dåliga pallar. De tidigare bekymren har numera förvandlats till glädjeämne. Ett fungerande pallreturssystem vinner allt större marknad.

Text o bild: Lars Cyrus

När Retursystem Byggpall skapades gjordes först en analys hur en pall uppfattades inom byggbranschen. Det var två frågeställningar som gav svaret på frågan.

Vad är en pall inom byggbranschen?

- Ett överdebiterat engångsmaterial.
- En del i något av ett otal dåligt fungerande returssystem.
- En handelsvara på svarta marknaden.
- Dåligt anpassad för miljön den hanteras i.

Situationen var alltså den att godkända EUR-pallar fungerade dåligt inom byggbranschen. Pallarna blev ofta

underkända vilket ledde till fakturor på 115 – 120 kr/pall. I stor utsträckning användes uttrangerade pallar och det

fanns inget returssystem för sådana. Bristen på fungerande system gjorde att stora mängder pall slängdes.



Här är många sköna hundralappar på väg att gå upp i rök.

Vad borde den vara?

- En återanvändbar enhetslastbärare – typ drickaback.
- Enhetligt prissatt.
- Enkel att bli av med.
- Anpassad efter byggbranschens hantering.

Det var de frågorna som en referensgrupp med representanter från Sveriges Byggindustrier, Sveriges Bygg- och Järnhandlareförbund, Industrins Byggmaterialgrupp och Trä- och möbelindustriförbundet hade att brottas med när branschens parter kommit överens om att göra något åt pallproblemen. Den lösning man kom fram till och lanserade år 2006 var på papperet förbluffande enkel. Så här fungerar det;

1. Systemets utsedda pallaktör, Norrlandspall, levererar Byggpall (standard EUR-pall, 800 x 1200) till materialproducenterna för 70 kr/st.

2. Materialproducenten debiterar sin kund 70 kr/pall. Återförsäljare (bygghandeln) debiterar pallen vidare till sina kunder för 70 kr.

3. Norrlandspall hämtar och köper tillbaka pallen från slutanvändaren för 40 kr oavsett kvalitet. (Nytt från april i år. Tidigare minskades ersättningen om pallarna var trasiga)

4. Företaget Returlogistik AB administrerar och utvecklar systemet.



Fri som en fågel.



Skivmaterial som förenar högsta kvalitet med flexibla lösningar.

Vi förädlar och distribuerar skivmaterial av högsta kvalitet och minimerad miljöpåverkan, anpassade för bygghandel och industri. Vi utgår från våra kunders behov och utvecklar flexibla lösningar som skapar kostnadseffektivitet. Dessutom är vi måna om att alltid hålla en hög servicegrad. Testa oss.

Välkommen till ett modernt skivhandelsföretag som ger ditt företag luft under vingarna!

Boardic AB • Tel. 011-19 44 20
www.boardic.com

BOARDIC

WORKMAN



MASKINER MED HÖG KVALITET FÖR YRKESMÄSSIG ANVÄNDNING

Workman är en serie maskiner för yrkesmässig användning. Pistolerna har tillverkats med fokus på hög prestanda, låga service- och underhållsbehov samt lång livslängd.

Användningsområden: träkonstruktion, trä- och emballageindustrin, fästning av trämaterial, fodring och paneler, trästommar och tillverkning av husdelar med mera.



SPIKPISTOLER



KLAMMERPISTOLER



KOMPRESSORER



SLANGAR



DYCKERTPISTOLER



GUNNEBO
FASTENING

FASTENING SYSTEMS ÄR EN KOMPLETT INFÄSTNINGSLIVERANTÖR AV
SKRUV | EXPANDER & PLUGG | KEMISK INFÄSTNING | SPIK | BYGGBESLAG | MASKINER & AUTOMATINFÄSTNINGAR

WWW.GUNNEBOFASTENING.SE

NYHET



Här är de som administrerar och utvecklar byggpallsystemet. Fr. v. Nils G Storchagen, Magnus Samuelsson, Tobias Falk och Kent Eriksson, fångade under ett möte på Returlogistik AB.

→ Hur ser det ut efter fyra år?

-Mottagandet har varit positivt. I dag finns det tre miljoner pallar i omlopp i byggbranschen, År 2009 var 800 000 byggpallar. För 2010 räknar vi med att nå 1 400 000 pallar, förklarar Kent Eriksson, f.d. inköpschef på NCC, numera ordförande för

retursystem Byggpall.

-I en så vildvuxen bransch som pallbranschen ser vi det som en framgång att ha kommit så långt på fyra år. Men målet är högre. Om ett par år så räknar vi med att ha ca två miljoner pallar i systemet.

-Alla de så kallade riksbyggarna,

NCC, JM, Peab och Skanska har anslutit sig, likaså bygghandelskedjorna Beijer, Bolist, XL-Bygg, Interpares, Derome, Optimera och Dahl. Den breda anslutningen i handeln och hos slutanvändarna ser vi som en bekräftelse på att behovet är stort och idén rätt.

Planer för framtiden?

-En tanke som ser ut att kunna realiseras är att införa ytterligare pallformat i systemet. EUR-pallen passar ju inte för transport av produkter som t ex, dörrar, takpannor, skivor, skåp och isolering. Ytterligare format kan lösa det problemet. En annan fråga, där ett försöksprojekt redan är i gång, är att hitta en lösning som fungerar både praktiskt och ekonomiskt för att engagera bygg- och järnhandeln i pallreturer från byggarbetsplatserna. Det är ju bygg- och järnhandeln som står för de flesta transporterna till byggena, påpekar Kent Eriksson. ■

PengVin
Affärssystem AB

Koll på läget - från detalj till helhet

www.pengvin.se 031-88 76 00

Originallet!



Masi Nova - snösläden med beprövad kvalitet och innovativ teknik.
Kontakta vår representant Sven Spjuth, tel 070-663 18 08, för mera information om Masi och våra produkter.



www.masitools.com